

L'Àrea Bancària augmenta en un 22,5% els saldos en comptes corrents i imposicions a termini durant el 2011

RICARD MONTES,
gerent de l'Àrea Bancària del Grup MED
ALBERT LLUCH,
conseller delegat

L'Àrea Financera del Grup MED, en plena sintonia amb els nostres proveïdors bancaris, ha mantingut una política de remuneració de l'estalvi que ha prioritzat més la seguretat que no pas les rendibilitats de difícil assoliment

L'any 2011 ha estat l'any en què s'han posat les bases del que es preveu que sigui la reestructuració definitiva del sector de les entitats de crèdit.

En un entorn econòmic d'estancament i amb un sector immobiliari que continua impactant amb força els balanços de les entitats de crèdit, reforçar la solvència del sistema financer ha de ser la prioritat de les autoritats econòmiques espanyoles. Aquesta exigència va determinar en part que la majoria de caixes d'estalvi creessin bancs, a través dels quals exerceixen ja la seva activitat i que, alhora, han permès la sortida a borsa d'algunes d'aquestes entitats.

Productes d'estalvi

Tot i estar sotmesos a les paradoxals polítiques d'alta remuneració del passiu d'algunes entitats amb mancances de liquiditat, a l'Àrea Financera del Grup MED i en plena sintonia amb els nostres proveïdors bancaris, hem mantingut una política de remuneració de l'estalvi on hem prioritzat més la seguretat que no pas les rendibilitats de difícil assoliment. Això ens ha permès incrementar els saldos en comptes corrents i imposicions a termini en 20 milions d'euros, amb un saldo resultant de 108,6 milions d'euros, el que dona un increment del 22,5%, un total que està molt per sobre dels resultats obtinguts pel conjunt d'entitats de crèdit espanyoles. Cal tenir en compte que aquest increment s'ha anat produint els quatre últims anys, amb un 41,78% d'increment global.

Pel que fa als productes gestionats, plans de pensions i fons d'inversió, cal destacar que, en el primer cas, hem aconseguit incrementar els saldos dels plans de pensions que gestionem en 1,1 milions d'euros, cosa que representa una millora del 3,4%. Val a dir que el sector de plans de pensions a Espanya va patir el 2011 un decrement del -2,08%.

En referència als fons d'inversió, aquests s'han vist afectats per la demanda d'imposicions a termini fix d'una part important de la clientela, que ha provocat que els saldos en fons d'inversió hagin disminuït en un -9,5%, un percentatge en consonància amb la davallada del sector a l'Estat.

Productes d'actiu

Més que mai, aquest any hem seguit conjugant la facilitació d'accés al crèdit sense restriccions de cap mena amb una curiosa anàlisi del risc a concedir.

Malauradament, l'actual crisi econòmica ha produït un comprensible retraïment en les sol·licituds de crèdit i préstecs, que s'ha fet notar primordialment en els préstecs al consum i hipotecaris. Cal assenyalar que hem pogut fer front a les sol·licituds de crèdit gràcies al fet que les nostres entitats proveïdores són excendentàries de recursos per poder invertir en aquestes necessitats dels nostres clients.

En el vessant del finançament per als emprenedors, hem continuat fent ús de totes les línies ICO que el Govern va autoritzar l'any passat, així com en el finançament de les necessitats de circulat, per la via del crèdit o d'altres instruments financers, com són el *factoring* o el *confirming*.

Serveis bancaris

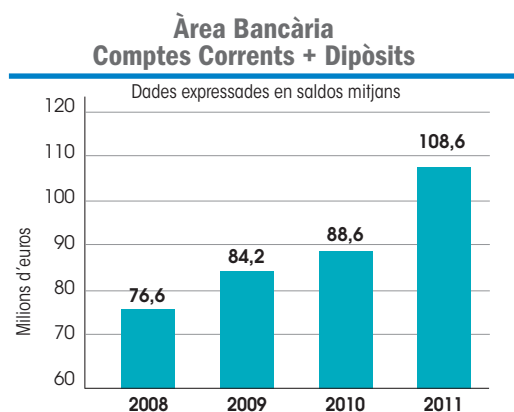
Aquest any, gairebé 1.000 nous clients han confiat en nosaltres, un 8,8% més que l'any anterior. El nombre de nòmines domiciliades s'ha incrementat en 379, el que ha augmentat el parc actual en un 23%.

S'ha fet una tasca comercial per aconseguir el major nombre possible de targetes actives, que va ser finalment de 5.400. El fet que siguin gratuïtes i tinguin la possibilitat d'incorporar la signatura electrònica professional col·legial aporta un valor afegit que altres no poden oferir.

Hem arribat als 100 terminals punt de venda (TPV), instal·lats en clíniques, despatxos o consultoris, que representa un increment del parc actual de gairebé el 70%.

Alhora, hem d'esmentar especialment que, amb l'objectiu de millorar la qualitat i l'especialització del servei dirigit a atendre les necessitats dels metges col·legiats i llurs empreses i famílies, s'ha donat formació a tots els professionals que integren l'Àrea Bancària, a través d'empreses especialitzades.

En conclusió, tot i estar immersos en aquest nou marc de profundes reformes del sector financer i en un entorn de crisi persistent, no sols hem continuat ampliant els nostres serveis i la nostra base de clients, sinó que també hem vetllat per la formació dels nostres equips humans per preparar-los per als reptes que el futur ens durà, cercant fonamentalment la millora i la qualitat de l'atenció i assessorament que rep el metge-client de l'Àrea Bancària, amb l'objectiu que els nostres professionals financers estiguin a l'alçada que el col·lectiu mèdic ens demana i exigeix. ■



Font: Àrea Bancària. Grup MED.

